

الا بذكر ابی تطمئن القلوب

وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی
معاونت آموزشی و امور دانشجویی
دیرخانه شورای آموزش علوم پایه پزشکی، بهداشت و تخصصی
اداره سنجش آموزش

سوالات آزمون ورودی دوره دکتری تخصصی (Ph.D.) رشته
آموزش بهداشت
آبان ماه ۱۳۸۳
(داوطلبان غیر پزشک)

تعداد سوالات: ۱۳۰ سوال
تعداد صفحات: ۸ صفحه
زمان: ۴۲۰ دقیقه

مشخصات داوطلب

نام:

نام خانوادگی:

داوطلب عزیز لطفاً قبل از شروع پاسخگویی دفترچه سوالات را از نظر تعداد صفحات به دقت مورد بررسی قرار داده و در حصورت وجود هرگونه اشکال به مسئولین جعلیه اطلاع دهید.

- ۱۰- کدام مدل ارتباطی ذیل برای تهیه پوستر کاربرد دارد؟
- لاکانز
 - برلو
 - فانو
 - شانون و ویور
- ۱۱- در الگوی لیتورب به کدام مورد ذیل بیشتر تاکید شده است؟
- پام
 - مقصد
 - علامت
 - مزاحم
- ۱۲- در برقراری ارتباط مؤثر کدام مورد ذیل از اصول مهم پالایش پام محسوب می‌گردد؟
- نتیجه منطقی
 - اعبار
 - بازخورد
 - گرایش به موضوع
- ۱۳- روابط نمادین (Iconic relationships) در کدام نوع ارتباط متداول است؟
- کلامی
 - دیداری
 - بین فردی
 - درون فردی
- ۱۴- سه ویژگی مهم یک منبع ایده آل در فرآیند ارتباطات انسانی کدام مورد ذیل است؟
- جدایت، محبوبیت، اعتماد
 - اقتدار، محبوبیت، قدرت بیان
 - افتخار، اعتبار، سیمای شخصی
 - اعتبار، اتحاد، جذایت
- ۱۵- از دیدگاه بکر (Becker) به کدام عامل زیر در دریافت پام مؤثر تاکید شده است؟
- تأثیر مثبت انگیزشی
 - تفاوت‌های فردی
 - تبديل موضوع به تماد
 - مفید بودن پام
- ۱۶- در رابطه با عمل «دروازه بانی خبر» کدام مورد صحت دارد؟
- پذیرش یا رد یک خبر
 - انتشار از طریق ارتباط جمیع
 - بازخوردها به صورت نقطه چین
 - انجام عمل قبل از رسیدن به روزنامه
- ۱۷- یک ارتباط مؤثر مستلزم داشتن کدام جزء می‌باشد؟
- کدیداری
 - بازخورد
 - علامت
 - کدگذار
- ۱۸- هدف نهایی از Persuasion Matrix کدام مورد ذیل است؟
- ایجاد رابطه بین نتایج و داده‌ها
 - ایجاد انگیزه و آگاهی
 - تعیین متغیرهای وابسته و مستقل
 - تعیین عوامل غیررفتاری
- ۱۹- در کدام یک از مدل‌های «تبیین رفتاری مرتبط با سلامت» بر چارچوب ادرا کی تاکید می‌گردد؟
- تمامی
 - پیشگیری
 - قصد رفتاری

ارتباطات در آموزش بهداشت

- ۱- کدامیک از موارد زیر در قلمرو اصلی ارتباط غیر کلامی قرار می‌گیرد؟
- تماس اجتماعی
 - برانگیختن
 - مجاورت
 - ترغیب
- ۲- زمانی که تعداد افراد گیرنده پام، قابل توجه ولی قابل شمارش و شناسایی هستند مصادق کدام نوع ارتباط ذیل است؟
- Intera personal Communication
 - Inter personal Communication
 - Group Communication
 - Mass Communication
- ۳- پذیرش احساس مخاطبان توسط آموزش دهنده در کدام نوع ارتباط قرار می‌گیرد؟
- برقراری ارتباط کلامی غیر مستقیم
 - برقراری ارتباط کلامی مستقیم
 - برقراری ارتباط غیر کلامی
 - معامل احساسی
- ۴- پذیرش Innovation چگونه فرآیندی می‌باشد؟
- فرهنگی
 - روانی
 - اقتصادی
 - اجتماعی
- ۵- در کدامیک از مراحل ارتباطی زیر از «درخت تصمیم‌گیری» استقاده می‌شود؟
- انتخاب رفتارها
 - انتخاب استراتژی ها
 - ارزیابی وضعیت
 - انتخاب کانال ارتباطی
- ۶- در تقدم و تأخیر مراحل تغییر رفتار افراد کدام گزینه صحیح است؟
- علاقة و تشویق
 - آگاهی و تصمیم‌گیری
 - تشویق و تصمیم‌گیری
 - آگاهی و علاقه
- ۷- در ویژگیهای نوآوری ممنوظور از مزیت نسبی (Relative Advantage) چیست؟
- منافع قابل مس بیشتر از هزینه مصرفی
 - همخوان با ارزش‌های اقتصادی
 - عناصر رضابت و قانع شدن
 - عناصر ارزش‌ها و هنجارها
- ۸- کدامیک از موارد زیر در قابل تفکیک بودن ایده‌های تو در یک طرح انتشار نوآوری نقش دارد؟
- Observability
 - Triability
 - Compatibility
 - Complexity
- ۹- در طراحی مدل‌های ارتباطی کدام موضوع زیر کمتر مورد توجه قرار گرفته است؟
- تفسیر و ارزیابی پام
 - رمزنگاری پام
 - مسیر عبور پام
 - رمزنگاری